

## 2日目

### ・契約をしよう & 事業の準備をしよう

2日目は主に翌日の第三土曜日に向けた準備を行いました。また、1日目に契約に至らなかった会社は事業計画書をさらに磨きあげて、吉川さんとの契約を目指します。

2日目の午前中までにはすべての会社が吉川さんと契約することができました。

各会社の事業計画については[コチラ](#)をご覧ください。

1日目に契約ができた会社は、事業に必要な材料を手に入れます。



吉川さんと契約の交渉。



なんでもやで必要な材料のお買い物。いくらかな？



西千葉銀行の審査。利益の見込みと銀行の利子を計算して、どれくらい融資を受けるか決めます。



もらってきた段ボール。どうやって組み合わせる？

### ・材料を手に入れよう。

子ども達は最初に塾長から 1,000 ベア (1 ベア=1 円) を借りています。つまり、会社の人数が 3 人なら 3,000 ベア、4 人なら 4,000 ベアが会社の最初の運転資金になります。

子ども達はこのベアで事業に必要な材料を揃えます。まずは、お店で買う方法。この日限定でオープンしたお店「なんでもや」で必要なものを頼むと、その場で値段を調べてくれて、買うことができます。また、商店街の人と安く売ってもらえるように交渉した会社もありました。

お金が足りない場合は、起業塾限定の西千葉銀行から融資を受けます。もちろん銀行からの融資なので厳しい審査もありますし、利子も付きます。

次は、必要としていないところからもらってくる方法。大学の生協で、いらなくなった段ボールやゴミとして集められていたペットボトルをもらい、事業に使用しました。

・事業を進めよう。

材料が揃ったら、いよいよ準備開始です。

それぞれの会社が、事業計画書にもとづいて、準備を進めていきます。

明日はいよいよ第三土曜日。

みんなのアイデアで思う存分盛り上げよう！



事業の内容が決まったら、みんなで品物を作ります。アルバイトも雇って、ひたすら作業を進めます。



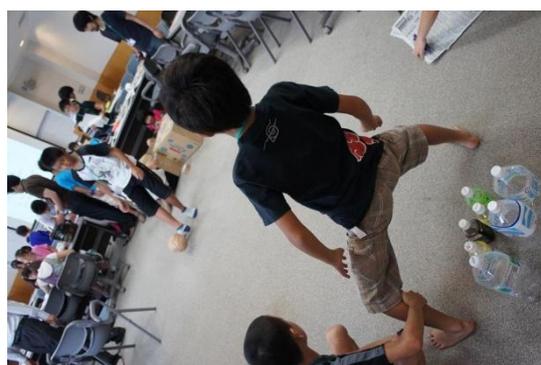
現場でテスト。  
思い通りにいかないなあ。



お花の扱い方を、商店街の方から教えてもらいます。  
一生懸命な子供たちに商店街の方もニコリ。



社会人ボランティアと事業の進め方について話し合い。  
打合せにも熱が入ります。



遊んでるわけじゃないですよ。  
これもちゃんとした事業のテストです。